

新聞のご購読については 0120-461-497
電子版のお申し込みは [日刊自動車新聞 電子版](#) [検索](#)

日刊自動車新聞

発行所
日刊自動車新聞社
東京都港区芝大門1丁目10番11号
購読料 1カ月5343円+税
電話 東京 (03)5777-2351代表
©日刊自動車新聞社2019
5月15日
(水曜日)

マフラーコーキング・接着剤・5分間硬化接着剤
スワンボンド
シリコンシーラント・フイルター・ホーダー
タカダ化学製品株式会社
URL <http://www.takadar.co.jp/>

今年の新入社員は「不」

今の気持ちを漢字一文字で表すとしたら

順位	漢字	件数
1位(1位)	新	32
2位(2位)	挑	24
3位(3位)	努	13
3位(6位)	進	13
5位(-)	不	10
6位(12位)	学	8
6位(4位)	楽	8

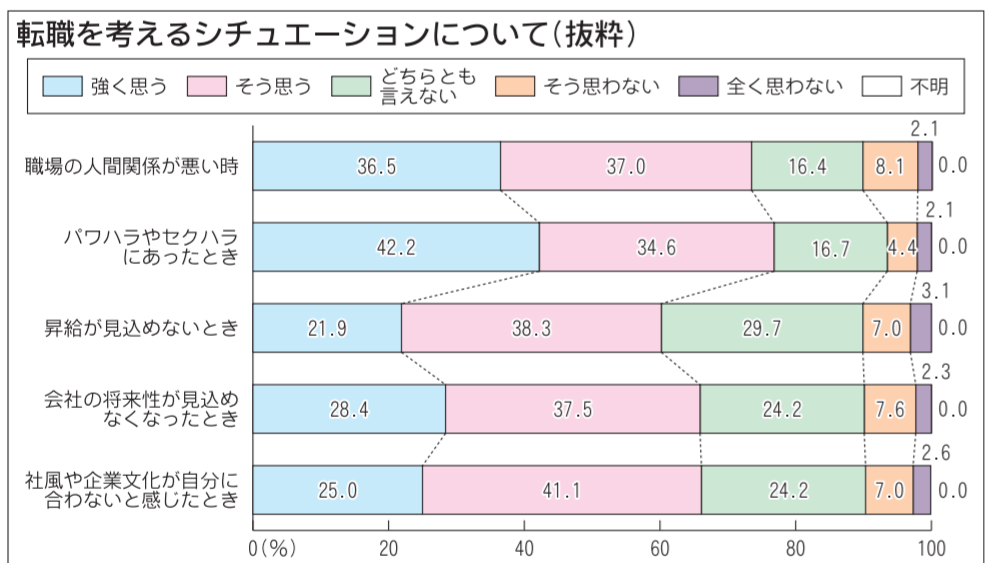
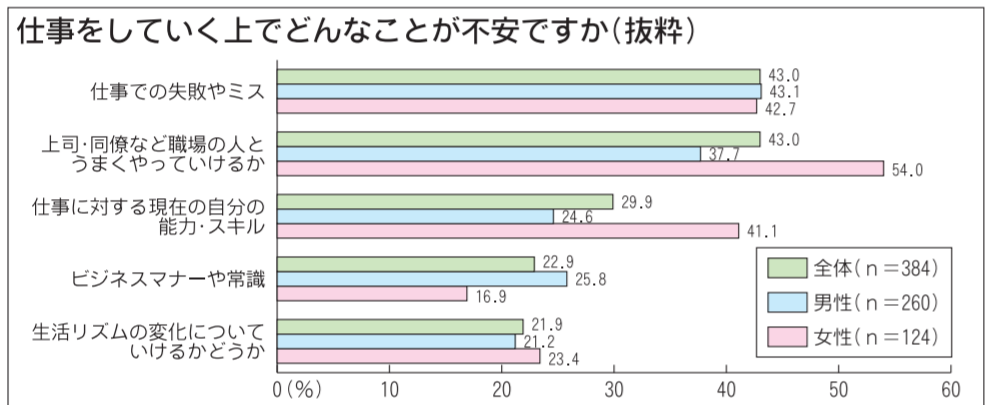
能率協会調査

漢字一文字で表す現在の気持ち
「不」が最も多かった。前向きな「新」「挑」は、昨年より減少した。一方で「楽」は増加した。

「不」が最も多かった。前向きな「新」「挑」は、昨年より減少した。一方で「楽」は増加した。この傾向は、新入社員だけでなく、全体的にみられる。

失敗やミス 恐れる傾向高まる

「不」は「職場の人とうまくやれない」「上司・同僚など職場の人とうまくやれない」が最も多かった。特に、人との関係性が悪い時、パワハラやセクハラにあったとき、昇給が見込めないとき、会社の将来性が見込めないとき、社風や企業文化が自分に合わないと感じたとき、不安を感じる傾向が高まっている。



CASE着目、開発・販売に注力



会場は会場を通して活気にあふれた



広角レンズ搭載し、一般向けに人気があるドライブレコーダー



整備工場では使いやすい、評判の回路テスター



高品質なHUDで未来の交通を安全にする

ドライブレコーダーを製造販売するMITSUBISHIエレクトロニクスは、OEMと一般ユーザーそれぞれをターゲットにした製品を展示した。車載バッテリーを電源とするため長時間稼働できたり広角レンズの使用で視野を広く範囲化したりと、多岐にわたる製品群でニーズを取り込めるのが強みだ。同社は「ドライブレコーダーはロシアや台湾、中国、日本で流行っている」と市場を見ており、今後も通信機能がある製品などを市場投入して交通事故に備えたいとのニーズに込めている。

地元勢 高品質武器に日本市場狙う

無人運転バス 顔認証で運賃精算



多種類の色を揃えて若者の心をつかむ

台湾で部品・アクセサリ見本市

企画解説

レーフィルムを紹介した。噴射式の塗料だが、乾燥後はフィルムのように粘りがなくなるため手軽に使える。水性なので環境にも優しい。台湾では自動車のカスタマイズに興味のある若者が多く、彼らのニーズを取り込むべくポディッシュを取り込むべく販売を行う。日本向けにも輸出しており「カ」であった。丁彦社長は「新しい交通手段によって人間の行動力を高められたら」と今後



多種類の色を揃えて若者の心をつかむ

人が財産 人がすべて

会社は継続が命！ 山尾がM&Aを決断した理由

好評発売中

成熟した自動車アフターマーケットでは、企業経営や店舗経営で「人」がもっとも大切なキーワード。人材の採用、育成を重視している企業にとって参考となる自動車業界内外のリーダーの人材育成方法を紹介します。著者は人材関連のコンサルティング会社メインを営む山尾百合子氏。メイン社は創業30年が経過し、事業を継続するために決断したM&Aについても解説します。整備事業者にとって、事業継続のための一つの方法として、山尾氏自身の手法を明らかにしています。本書は「月刊整備戦略」の連載を一部加筆してまとめたものです。

■対談 スタッフも顧客も幸せになる成長戦略の一環としてのM&A
シイエム・シー代表取締役社長 佐々幸幸氏 × メイン代表取締役 山尾百合子氏

■第1部 このヒトに会いたい！ 14名のトップリーダーから学ぶ

- みんな幸せになれるビジネスに学ぶ
株式会社フラットフォー 代表取締役社長 小森隆氏
- 重要なのはダイバーシティと日本人の強みを生かした経営
日産自動車株式会社 取締役副会長 志賀俊之氏
- 仕事も、オリンピック・パラリンピックもレガシイが重要
ミスノ株式会社 元会長 水野正人氏
- 「聞こえやすさ」で笑顔と幸せを生むビジネスに学ぶ
ユニバーサル・サウンドデザイン株式会社 代表取締役 中石真一路氏
- お客様の相手本となる会社を創る
税理士法人古田士会計 所長 古田士満氏
- 「利用したい」を原動力に「らしさ」を追求する
庭のホテル 東京 総支配人 木下彩氏
- お堅い行政からの社会的課題をユニークに解決
株式会社スコップ 代表取締役社長 山名清隆氏
- 新しいビジネスとしてのプロレスに学ぶ
株式会社DDTプロレスリング 代表取締役 高木三四郎氏
- 伝統を継承するにも会社を運営するにもつくり、すべて人
第62代横綱 大乃国 芝田山親夫
- 「野田岩」五代目のこだわりと人材への思い
野田岩 五代目当主 金本兼次郎氏
- 反対にも負けずに大ヒット商品を生む
株式会社新正堂 三代目 渡辺仁久氏
- ビジネスは継続することがミッション！
株式会社バン・アキモト 代表取締役 秋元義彦氏
- あいさつを基本に永続企業を目指す信念に学ぶ
石坂産業株式会社 代表取締役 石坂典子氏
- 経営の根底にあるのは「至誠通天」
アートグリーン株式会社 代表取締役 田中豊氏

■第2部 人が財産 あなたのまわりを人財で埋め尽くす

日刊自動車新聞社
お問合せは ☎03-5777-2308 申込専用FAX ☎0120-461-490
インターネット書店～NJD-BOOKS～ URL <http://njd-books.online-store.jp/>
当社発行の出版物はインターネットでお求めいただけます。支払方法はクレジットカード(VISA/MasterCard/JCB)・銀行・郵便局と各種選択できます。ぜひ、ご利用ください。

【申込書】 申込日 平成 年 月 日

人が財産 人がすべて

〒

ご住所

ご社名

部署名

ご担当者

お電話番号 FAX番号

請求書を送って、お送りします。
お客様ご記入いただいた個人情報、当社において適切に管理いたします。また当社から商品・サービス等に関する各種ご案内をさせていただきます。

会社は継続が命！
山尾がM&Aを決断した理由

人が財産
人がすべて

株式会社メイン代表取締役
著者 山尾百合子

山尾 百合子 著 株式会社メイン代表取締役
A5判184ページ、定価1436円+税